

Katowice, dnia 17.07.2024

Zn.spr.: SA.4000.12.2024.TR

Decyzja nr 17/2024
Nadleśniczego Nadleśnictwa Katowice
z dnia 18.07.2024 r.

w sprawie powołania Komisji ds. sprzedaży samochodu osobowego BMW I3
o numerze rej. SK 174SM.

Na podstawie art. 34 ustawy z dnia 28 września 1991 o lasach (Dz.U. z 2023 r. poz. 1356, 1688, 1933) § 17 i 20 Statutu Państwowego Gospodarstwa Leśnego Lasy Państwowe stanowiące załącznik do zarządzenia nr 50 Ministra Ochrony Środowiska, Zasobów Naturalnych i Leśnictwa z dnia 18 maja 1994r w sprawie nadania statutu Państwowemu Gospodarstwu Leśnemu Lasy Państwowe, postanawiam co następuje:

§1.

Powołuję Komisję ds. sprzedaży samochodu osobowego BMW i3 o numerze rej. SK 174SM w składzie:

Przewodniczący: Kamila Michalska - Sekretarz Nadleśnictwa Katowice

Sekretarz Komisji: Tomasz Ryguła - Referent ds. administracji

Członek komisji: Joanna Staszewska - Referent ds. administracji i zamówień publicznych.

§2.

1. Zadaniem Komisji jest przeprowadzenie postępowania sprzedażowego samochodu osobowego BMW i3 o numerze rej. SK 174SM.

2. Regulamin stanowi załącznik do niniejszej decyzji.

§3.

Komisja rozpoczyna swoją działalność z dniem powołania, a kończy w dniu zakończenia czynności związanych z prowadzonym postępowaniem sprzedażowym i przekazaniem wyłonionemu nabywcy przedmiotu postępowania.

§4.

Decyzja wchodzi w życie z dniem podpisania.

Regulamin pracy Komisji ds. sprzedaży samochodu

Celem Regulaminu pracy Komisji jest wskazanie zasad postępowania przy sprzedaży samochodu.

Zasady sprzedaży:

1. Podstawą do sprzedaży samochodów jest wniosek Komisji ds. sprzedaży samochodu osobowego BMW I3 o numerze rej. SK 174SM.
2. Na podstawie danych uzyskanych zgodnie z pkt 1 zostają sporządzone oferty sprzedaży pojazdów, które nie mogą być niższe od wyceny komisji.
3. Ogłoszenia o sprzedaży zostają umieszczone na tablicy ogłoszeń w siedzibie Sprzedającego i na stronie internetowej oraz na stronie serwisu społecznościowego Facebook Nadleśnictwa Katowice, telegazeta auto-giełda. W celu zapewnienia jak największego kręgu zainteresowanych informacja o sprzedaży może być również rozesłana do potencjalnych nabywców drogą elektroniczną.
5. Oferta sprzedaży powinna zawierać, m. in. nazwę, siedzibę i adres sprzedającego, nazwę, rodzaj i typ środka będącego przedmiotem sprzedaży; wysokość ceny wywoławczej i wysokość wadium; miejsce i termin, w którym można oglądać środek; termin i miejsce (data, godzina) składania ofert, stan techniczny pojazdu, przebieg, sposób złożenia oferty, sposób zapłaty itp. Ponadto w ofercie powinien znajdować się zapis, że Sprzedający na każdym etapie może wycofać się z procedury sprzedażowej bez podania przyczyny oraz, że oferty które wpłyną po wyznaczonym terminie nie będą rozpatrywane.
6. Termin oferty sprzedaży należy wyznaczyć tak, aby między datą ogłoszenia postępowania sprzedaży, a terminem zakończenia postępowania upłynęło minimum 5 dni, aby oferent mógł zapoznać się z przedmiotem sprzedaży i złożyć stosowną ofertę.
7. W wyznaczonym terminie Komisja dokonuje otwarcia ofert, ustala które z otrzymanych ofert uznaje za ważne zgodnie z obowiązującymi przepisami i wybiera oferenta, który zaoferował najwyższą cenę.
8. Przy wyborze nabywcy jedynym kryterium jest najwyższa zaoferowana cena.
9. W razie ustalenia że kilku oferentów zaoferowało tą samą cenę, Komisja wybierze nabywcę wg daty wpływu oferty.
10. Po wyborze nabywcy Sekretarz Komisji sporządza protokół który powinien zawierać:
 - a) Oznaczenie miejsca i czasu,
 - b) Imiona i nazwiska prowadzących postępowanie,
 - c) Wysokość złożonych ofert,
 - d) Najwyższą cenę zaoferowaną za przedmiot sprzedaży,
 - e) Imię i nazwisko miejsce zamieszkania nabywcy.
11. Sekretarz Komisji przedkłada wyniki postępowania sprzedażowego w formie protokołu do akceptacji Nadleśniczemu.
12. Po uzyskaniu akceptacji Nadleśniczego sporządza się umowę kupna/sprzedaży a po wpływie środków pieniężnych na konto Sprzedającego przedmiot sprzedaży zostaje przekazany nabywcy stosownym protokołem przekazania.

13. Jeżeli przedmiot sprzedaży nie zostanie sprzedany w drodze postępowania sprzedażowego Komisja ustala nową cenę sprzedaży na podstawie złożonych ofert oraz uaktualnionych informacji z internetowych portali aukcyjnych ponownie przekłada do akceptacji Nadleśniczemu

14. W Przypadku ponownego braku rozstrzygnięcia postępowania sprzedażowego procedura postępowania zgodna z pkt 13 może być powtarzana wielokrotnie, aż do skutecznego wyboru nabywcy.

15. W sprawach nieuregulowanych niniejszym Regulaminem zastosowanie mają przepisy Kodeksu Cywilnego.

Z poważaniem
Wojciech Kubica
Nadleśniczy

/dokument podpisany elektronicznie/